



Mission :

Vous exercez votre activité sur le terrain. Interlocuteur privilégié de vos clients rattachés au marché Agricole, vous apportez des solutions adaptées à leurs besoins spécifiques en vous appuyant sur l'offre Assurance, Epargne et Banque de Groupama.

Passionné(e) par la vente, vous aimez prospecter, conseiller et suivre vos clients en assurant également un reporting régulier de votre activité.

Profil :

De formation commerciale Bac + 2/4, votre tempérament de développeur, votre goût du challenge et vos qualités relationnelles constituent les moteurs essentiels de votre réussite dans ce métier. Vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation et possédez le sens de l'objectif et du résultat.

Vous avez une première expérience commerciale en vente de services, et connaissez idéalement la bancassurance.

Vous disposez impérativement du permis de conduire.

Salaire :

Fixe + variable + voiture de service